

ISO-ELEKTRA®



Über uns

Wir sind ein etabliertes, mittelständisches Unternehmen, das seit 115 Jahren erfolgreich im Süden von Hannover tätig ist. Als einer der attraktivsten Arbeitgeber in der Region stellen wir Gießharze für die Elektrotechnik sowie Gießharz-Kabelgarnituren her. Unsere Produkte basieren auf Polyurethan, Epoxidharz, Silikon und Flüssigkautschuk und bieten innovative und optimierte Lösungen für verschiedene Anwendungen in der Elektrotechnik.

Im Zuge des Wachstums bieten wir Ihnen die Möglichkeit im schönen Leinebergland der Region Hildesheim Ihre Erfahrungen im Vertrieb aktiv einzubringen. Nutzen Sie diese hervorragende Gelegenheit den Vertrieb eines gesunden Unternehmens weiterzuentwickeln und Ihre Ideen einfließen zu lassen.

Technischer Vertrieb (m/w/d) Innen- und Außendienst Deutschland

Ihre Aufgaben

- Weiterentwicklung und Optimierung des Vertriebs
- Identifikation und Gewinnung von Neukunden über verschiedene Vertriebswege
- Betreuung von Bestandskunden
- Vertrauensvolle Zusammenarbeit mit den internen Schnittstellen wie Marketing, F&E und Geschäftsleitung
- Telefonische Beratung unserer Kunden und Interessenten sowie regelmäßige Kundenbesuche vor Ort (ca. 40% Reisetätigkeit)
- Vertretung unserer Produkte und Neuerungen auf Messen

Ihr Profil

Sie begeistern sich für technische Themen und verfügen idealerweise über mehrere Jahre Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise in der Elektrotechnik oder Chemie.

Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes technisches oder naturwissenschaftliches Studium an einer Universität oder Fachhochschule.

Verhandlungsgeschick, Kommunikationsstärke und ein hohes Maß an Eigeninitiative zeichnen Sie ebenso aus wie eine ausgeprägte Kunden- und Ergebnisorientierung.

Sie sind motiviert neue Vertriebswege auszuprobieren und haben die Fähigkeit entscheidungsstark zum Abschluss zu kommen.

Wir bieten

Eine unbefristete und sichere Anstellung in einem finanzstarken, mittelständischen Unternehmen.

Ein Umfeld in dem Sie sich aktiv einbringen können und Ideen und eigenständiges Denken gewünscht sind.

Ein attraktives, marktgängiges Gehalt inkl. Bonus und betrieblicher AV.
Einen Dienstwagen für Dienstreisen und die private Nutzung.

Geregelte Arbeitszeiten ohne Wochenend-, Notfall- oder Schichtdienst.

Kontakt

Sie sind technisch versiert, erfahren im Vertrieb und mit einem Ohr immer direkt am Kunden? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung bevorzugt per E-Mail, an:

Janna Dykieriek

ISO-ELEKTRA Elektrochemische Fabrik GmbH

Im Mühlenfeld 5

31008 Elze

bewerbung@iso-elektra.de

Geforderte Anlagen: Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Abschlusszeugnis

Beginn der Tätigkeit: Zu sofort

Arbeitszeit: Vollzeit

Vergütung und Zusatzleistungen: Ortsübliche Entlohnung (nach Qualifikation/
Berufserfahrung)

Befristung: Unbefristet

Besuchen Sie uns auch auf unserer Homepage: www.iso-elektra.de